Музыкальная школа Виртуозы

Бизнес предложение

По организации региональных представительств музыкальной школы «Виртуозы»

Музыкальная школа «Виртуозы»

г. Санкт-Петербург
Каменноостровский проспект, 27

Телефон:
+7 (921) 888 07 01

Время работы школы:
без перерывов и выходных 10.00-22.00

http://www.muz-school.ru/
franch@muz-school.ru

Уважаемые друзья,
я искренне рад вас приветствовать!

Если вы читаете эту презентацию, значит, вы творческий, целеустремленный человек и вам интересен музыкальный бизнес.

Когда я открывал свою первую школу, никто не верил, что она станет одной из самых крупных сетей муз школ в России. Достаточно много школ, направленных на творческое развитие детей, а вот узконаправленных школ для взрослых почти нет. У вас есть уникальная возможность занять свободную нишу в вашем регионе, стать эксклюзивным представителем, а также нашим ценным партнером.
Мы принимаем цели наших франчайзи и уважаем их ценности. У нас большой опыт и мы умеем делать свое дело, дорожим именем и гарантируем высокое качество наших услуг.

Вам не потребуются многомиллионные инвестиций, какие-то специальные знания или навыки.
Все, что Вам нужно — энтузиазм и любовь к своему делу.
Мы будем оказывать поддержку на всех этапах развития: от подготовки к открытию и при дальнейшем развитии.
От своих партнеров по франчайзингу мы ждем только одного — желания создать лучшую музыкальную школу в своем городе или регионе, вложить душу в новое для себя дело, развиваться и помогать в развитии своим ученикам. Я и моя команда желаем вам удачи, всего самого доброго.
А от себя лично — здоровья вам и счастья!

ДМИТРИЙ ТОЛСТЯКОВ

Предприниматель, лайф-коуч, лучший молодой предприниматель Спб по версии Делового Петербурга 2011, лауреат премии Молодые миллионеры 2012. Музыкант, спортсмен, путешественник.

ТВОРЧЕСТВО И БИЗНЕС

Музыкальный бренд « Виртуозы» знают во многих городах России, мы работаем по франчайзингу 5 лет.
У нас более 22 школ, география наших город – партнеров широка.

- Санкт-Петербург (2 школы)
- Новосибирск (2 школы)
- Тюмень
- Нижний Новгород
- Уфа
- Тольятти
- Рязань
- Тула
- Иркутск
- Красноярск
- Саратов
- Волгоград
- Томск
- Москва
- Ростов-на-Дону
- Владивосток
- Барнаул
- Алматы
- Калуга

И во многих других городах сейчас ведутся переговоры!

ЧАСТНАЯ МУЗЫКАЛЬНАЯ ШКОЛА "ВИРТУОЗЫ"

Музыкальный бренд « Виртуозы» знают во многих городах России, мы работаем по франчайзингу 5 лет.
У нас более 22 школ, география наших городов - партнеров широка.

Музыкальная школа «Виртуозы» создана профессионалами для всех, кто хочет овладеть музыкальным искусством. Мы уже доказали, что не существует препятствий, для тех, кто хочет войти в мир музыки.
Мы хотим, чтобы как можно больше предпринимателей были успешны в этом сегменте бизнеса и готовы делиться своим опытом.

Благодаря индивидуальному подходу к клиентам, мы гарантируем успешность Вам в зависимости от выбранного Вами формата сотрудничества.

Мы предлагаем Вам бизнес-модель, которая успешно работает!

ВЫ НИЧЕМ НЕ РИСКУЕТЕ

Выбираете город, в котором хотите открыть школу, и наше сотрудничество начинается.

На Вашей стороне:

- известность бренда;
- репутация;
- отзывы и общение с нашими франчайзи;
- невысокие инвестиции;
- окупаемость до 1 года;
- участие в вебинарах, где вы всегда найдете для себя что- то полезное.

Помогаем оценить:

- перспективность открытия в вашем городе;
- месторасположение помещения, планировку школы;
- рациональность открытия той или иной правовой формы ведения бизнеса.

Помогаем подготовить:

- договор аренды на помещение.

ФОРМАТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА С НАМИ:

Пакет “Консалтинг” — 90 000 руб.

Вы решили открыть школу под своим брендом, но не знаете всех тонкостей бизнеса:

- 30-дневная поддержка по открытию Вашей школы
- Консультации от лучших специалистов нашего проекта
- Контакты наших поставщиков услуг
- Информация, которая позволит вам сократить издержки в 2 раза!

Пакет “Сделай сам” — 190 000 руб.

Вы решили открыть школу под своим брендом, и хотите получить пакет материалов франшизы музыкальной школы Виртуозы:

- Руководство по управлению бизнесом – открытие школы с нуля!
- Примеры дизайн-решений основных материалов
- Все инструкции: кадры, проведение пробных уроков, работа с контрагентами
- Инструкции по настройке рекламных кампаний
- Комплекс юридической документации
- 30-дневная поддержка по открытию Вашей школы
- Технологии продаж, система контроля качества, налоговая оптимизация и др.

Пакет “Официальный партнер” — от 290 000 руб.

Переверните страницу, чтобы узнать подробности пакета.

ФОРМАТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА С НАМИ:

Пакет “Официальный партнер” — 290 000 руб.

Вы решили открыть школу под брендом Виртуозы и стать официальным партнером. Полный франчайзинговый пакет Виртуозов:

- Работа под зарегистрированным брендом «Виртуозы»
- Руководство по управлению бизнесом, где описаны все процессы работы частной музыкальной школы
- Полный BrandBook, более 30ти готовых дизайн-макетов
- Все инструкции под ключ + вся юридическая документация
- Ежедневная поддержка специалиста
- Собственная CMS-система управления Вашим регионом на нашем сайте
- Онлайн Система (CRM-система) по работе с клиентами:
  - -база данных клиентов;
  - -отражение всех финансовых операций;
  - -работа с расписанием;
  - -контроль посещаемости, должников;
  - -наглядная статистика.
- Помощь во всех вопросах, связанных с работой и открытием школы, которую оказывает ваш персональный менеджер.
- Гибкую систему ежемесячных платежей, с понижением каждый год
- Совместные проекты: конкурсы, фестивали, маркетинг
- Эксклюзивное право на представительство на территории Вашего города

Стоимость: от 290.000 руб. (в зависимости от региона)
+ ежемесячный платеж (6000 руб. в мес. с ежегодным понижением)

ОТ ИДЕИ ДО РЕЗУЛЬТАТА ВСЕГО ЗА ПОЛГОДА

Сколько на самом деле это стоит и как быстро окупится - любой серьезный бизнесмен задается этим вопросом.

ШКОЛА «ВИРТУОЗЫ»

Это учебное заведение с аудиториями для занятий и с постоянным штатом преподавателей.

Что Вам необходимо:

Помещение площадью не менее **75 м. кв.**

Инвестиции: от **650 000 до 850 000 рублей**, включая единовременный платеж.

Время: от подписания договора о партнерстве до открытия - 1,5 месяца.

Желание: следовать высоким стандартам качества и развивать свой бизнес вместе с нами.

Когда это окупится?

Среднемесячный оборот:
600 000 - 900 000 рублей.

Срок окупаемости:
9-12 месяцев.

Покупая франшизу Школы, вы всегда можете работать в формате Агентства*

* Формат Агентства «Виртуозы» — это организация занятий на дому у ученика или у преподавателя.
Работа в формате Агентства «Виртуозы» — это отличное дополнение к работе в формате стационарной школы!

Посмотрите, сколько стоит Ваша франшиза и каковы размеры роялти в Вашем городе (для России и стран СНГ)

Группа городов /население/	Единовременный платеж, руб.	Ежемесячные отчисления, руб.
Города /от 500 тыс/	360 000 рублей	1 год – 6 000 рублей в месяц * 2 год – 5 000 рублей в месяц 3 год – 4 000 рублей в месяц 4 год – 3 000 рублей в месяц
Города /от 0 до 500 тыс/	290 000 рублей	

*Здесь и далее ежемесячные платежи зачисляются на основе предоплаты за один квартал вперед.

Для подробной информации обратитесь за консультацией к менеджеру по франчайзингу.

А вот реальные цифры по расходам и доходам одной из школ-партнеров:

	Оборот школы, руб.	Расход, руб.*	Прибыль, руб.*
Июль	540 000	444 000	96 000
Август	710 000	543 000	167 000
Сентябрь	930 000	730 000	200 000
Октябрь	750 000	575 000	175 000
Ноябрь	770 000	600 000	170 000
Декабрь	670 000	530 000	140 000

* Расходы включают:

1. 50% - фонд оплаты труда преподавателей,
2. 20% - офисный персонал,
3. 12% - маркетинговые траты, аутсорсинговые услуги,
4. 10% - аренда помещения,
5. 5% - налоги,
6. 3% - коммунальные услуги.

Прибыльный бизнес всего за полгода – с «Виртуозами» это реально.

УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС С ФРАНШИЗОЙ “ВИРТУОЗЫ”

Интервью с директором школы в Новосибирске
АННОЙ СУВОРОВОЙ

КРАТКАЯ СПРАВКА:

Первая школа «Виртуозы» в Новосибирске открылась в сентябре 2011 года, а уже в апреле 2012 года открыла свои двери и вторая школа на Левом берегу.

Анна, добрый день! Продолжите фразу «Для меня франшиза Виртуозы – это…»

А. С.: Для меня франшиза Виртуозы – это возможность попробовать себя в новой для меня сфере преподавания музыки. Я не новичок в бизнесе, но образование, тем более музыкальное, раньше не принадлежало к моим бизнес-интересам.

Вы открыли свой бизнес. Почему вы решили купить именно франшизу виртуозы, а не стали реализовывать свою собственную идею?

А. С.: Меня подкупила полная прозрачность бизнес-плана и его всесторонность. Понятно, что преподавание музыки и бизнес – вещи разные. Имея опыт и талант бизнес-леди, я никогда не чувствовала в себе особых способностей музыканта. Но жизнь выдвигает новые требования, найти новые ниши для развития бизнеса становится все труднее. В возрождающейся России проснулся интерес к культуре, в том числе и музыкальной, преподавание музыки стало востребованной услугой. В документах, которые я получила от «Виртуозов», ясным и простым языком разъяснялись вещи, которые были мне, далекому от преподавания музыки человеку, ранее совершенно не доступны для понимания. Множество премудростей рекламы, менеджмента, готовые алгоритмы решения возникающих ситуаций, оригинал-макеты рекламных материалов, консультации и, самое главное, моральная поддержка определили мой выбор.

УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС С ФРАНШИЗОЙ “ВИРТУОЗЫ”

Интервью с директором школы в Новосибирске
АННОЙ СУВОРОВОЙ

КРАТКАЯ СПРАВКА:

Первая школа «Виртуозы» в Новосибирске открылась в сентябре 2011 года, а уже в апреле 2012 года открыла свои двери и вторая школа на Левом берегу.

Сложно ли было в первые месяцы после открытия бизнеса, и сколько длился этот непростой период?

А. С.: Сложно, конечно. Я бы не справилась сама, без франшизы. Не думала раньше, что обучение музыке – такая непростая штука. Уверена, что не справилась бы без помощи специалистов франшизы «Виртуозы», предоставивших в мое распоряжение свои наработки и методики. Тяжелый период еще не закончился, но напряжение первых дней пошло на спад. Я начала чувствовать себя увереннее, когда появились первые результаты и первые ученики.

Анна, представьте, что вы сейчас только думаете о возможной покупке франшизы Виртуозы. Оглянувшись назад, что вы бы сделали по-другому? На что обратили бы внимание?

А. С.: Мне тяжело судить, хотя я бизнес-леди со стажем. Очень уж специфична эта область бизнеса. Поскольку эффект явный и все идет по плану, то, по всей видимости, заложенные туда механизмы верны. Надеюсь, что ко времени открытия второй школы у меня будут свои наработки, и они будут полезны для дальнейшего развития франшизы. Но уже понятно сейчас, что я не жалею о принятом решении.

Читайте это и другие интервью на сайте www.muz-school.ru/fran_review

СТАНЬТЕ УСПЕШНЫМ ПАРТНЕРОМ ЗА 4 ШАГА

1. Свяжитесь по телефону +7 (921) 888 07 01 с менеджером по франчайзингу Яной Багнюк или оставьте заявку на сайте www.muz-school.ru/anketa

2. Получите подробную консультацию по франшизе.

3. Подпишите договор и оплатите франшизу.

4. Получите в свое распоряжение готовое бизнес-решение: франчайзинговый пакет, обучение и консультации.

5. Начите новое прибыльное дело.

КОНТАКТЫ:

Контактное лицо: Яна Багнюк

Звоните: e-mail: franch@muz-school.ru
skype: franch.spb

Пишите: +7 (921) 888 07 01

Заходите: www.muz-school.ru

Не откладывайте ваш успех!